

Bolina

Bolina Holding Co., Ltd. 航標控股有限公司

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：1190)

公佈二零一三年中期業績

受惠中国城市化進程加速及美国住房市场复苏

集團業務錄得穩定增長

業績摘要（未經審核）

截至 2013 年 6 月 30 日止六個月：

- 本集團實現收入人民幣412.1百萬元，同比增長3.2%
- 實現毛利人民幣196.7百萬元，同比增長3.0%
- 每股基本盈利人民幣0.12元，董事會建議派息4.5港仙

(2013年8月29日—香港) 航標控股有限公司(「航標控股」或「本公司」)董事會(「董事會」)欣然宣佈本公司及其附屬公司(統稱「本集團」)截至 2013 年 6 月 30 日止六個月期間(「回顧期」)之未經審核中期業績。

2013年上半年，受利於中國城市化進展的加快以及美國住房市場的強勁復甦影響，本集團於回顧期內實現收入人民幣412.1百萬元，同比增長3.2%；實現毛利人民幣196.7百萬元，同比增長3.0%。本公司股東應佔利潤人民幣116.8百萬元；每股基本盈利人民幣0.12元，董事會建議派息4.5港仙（約3.6分人民幣），派息比率為31%。

營運方面，本集團旗下現有五條陶瓷衛生潔具生產線在產，生產規模達到年產490萬件，按設計產能計算為中國最大的陶瓷衛浴潔具產品製造商之一，其中58.1%和41.9%分別為ODM/OEM產品和自有品牌產品。於第六條生產線投產後，公司陶瓷衛生潔具總生產規模將達到年產能590萬件，生產實力和規模將在原有基礎上更進一步，為集團鞏固行業領先地位打下更扎實根基。

回顧期內，本集團精心建設第三方分銷商模式，致力於提升分銷網絡的經營能力和經營質量，加強分銷網絡治理，推陳出新、全力以赴，向著團隊素質更高、經營網絡更優、生產實力更強的目標邁進。本集團於2013年6月30日的分銷網絡包括187家分銷商及50家子分銷商（經營453

個銷售點)。作為中期目標，本集團計劃設立超過1000個銷售點。為了應付預期擴大的銷售網絡，本集團已採取通過設立區域中心，以確保對在鄰近區域的分銷商提供更及時、高效的服務和支持。截至2013年6月30日，我們已成立了位于天津、武漢、佛山和西安的4個區域中心。

展望2013年下半年，本集團對行業及業務狀況維持積極謹慎的態度，航標控股主席兼行政總裁肖智勇表示：「本集團作為同行業中最強企業之一，跟其他中國陶瓷衛浴潔具製造商的區別在於本集團的大規模出口ODM和OEM產品到眾多知名的國際品牌，該等客戶每年能提供本集團穩定的收入增長。本集團能夠留住這些國際知名品牌依賴於卓越的創新技術、優異的產品質量及極具競爭力的價格定位，使本集團能夠持續取得出色的市場表現。未來，基於強勁的出口業務和通過獲取上市地位、任命代言人、以及優化分銷網絡模型等戰略進一步提升“航標”品牌知名度，本集團有信心實現業務的可持續發展，並完成2013年的經營目標，為股東創造最大的投資回報。」

— 完 —

有關航標控股有限公司

航標控股是中國國內陶瓷衛浴潔具產品的領先者之一，航標控股主要從事衛浴潔具產品的設計、開發、生產、營銷及分銷，該等產品為中國國內的自家品牌以及按原設計生產和原設備生產基準為國際客戶的第三方品牌。航標控股先後獲得中國馳名商標、中國十大衛浴品牌、中國衛生潔具測評優質產品、奧運工程推薦使用產品、中國節能設計施工裝飾一體化指定綠色環保建材產品等榮譽稱號。航標控股於2012年7月在香港掛牌上市。

本新聞稿由皓天財經集團控股有限公司代表航標控股有限公司發佈。

詳情垂詢：

皓天財經集團控股有限公司

張倩 / 宋奧龔 / 周曉航

電話：(852) 2851 1038

傳真：(852) 2815 1352

直線：(852) 3970 2126 / 3970 2175 / 3970 2127

電郵：olivezhang@wsfg.hk / angussong@wsfg.hk / constancezhou@wsfg.hk