

# Bolina

**Bolina Holding Co., Ltd.**  
**航標控股有限公司**  
 (於開曼群島註冊成立的有限公司)  
 (股份代號：1190)

公佈二零一三年全年業績

海外訂單穩定增長及自有品牌銷售持續加強

集團業務錄得穩定增長

## 業績摘要

截至2013年12月31日止年度之財務摘要：

- 收入較2012年上升11.8%至人民幣913.3百萬元。
- 毛利較2012年上升9.6%至人民幣427.4百萬元。
- 截至2013年12月31日止年度的毛利率為46.8%（2012年：47.7%）。
- 年內本公司權益持有人應佔溢利為人民幣211.3百萬元。
- 年內本公司權益持有人應佔每股基本盈利為人民幣0.21元。
- 董事會建議宣派本年度的末期股息每股港幣7仙（相等於約人民幣5.5分）。

(2014年3月25日—香港) 航標控股有限公司(「航標」或「本公司」)董事會(「董事會」)欣然宣佈本公司及其附屬公司(統稱「本集團」)截至2013年12月31日止年度之全年業績。

于2013年，本集團在穩定增長的海外客戶訂單及持續加強自有品牌銷售的經營方針下，繼續保持高增長的銷售水平。本集團於回顧期內實現收入人民幣913.3百萬元，同比增長11.8%；實現毛利人民幣427.4百萬元，同比增長9.6%。本集團股東應佔利潤人民幣211.3百萬元；每股基本盈利人民幣0.21元，董事會建議派發末期股息7港幣仙（約人民幣5.5分）。

于2013年，本集團實現產品銷量約為4.8百萬件，較去年增長11.4%，進一步鞏固本集團作為中國陶瓷衛浴潔具市場其中一大陶瓷衛浴潔具品牌的領先地位。營運方面，回顧期內本集團總共有5條生產線，年度總設計產能為4.9百萬件，按設計產能中國最大的陶瓷衛浴產品生產商之一。目前本集團正在建設第6條生產線，預計於2014年內投產，建成投產後，本集團的總生產規模將達到年產5.9百萬件。

本集團致力於採用第三方分銷商模式，回顧期內，本集團於2013年12月31日的分銷網絡包括186

家分銷商（經營462個銷售點）。本集團於2013年12月31日已通過附屬公司形式設立了4個區域中心包括天津、武漢、佛山和西安。區域中心的成立是為推動國內市場的全面拓展戰略開啟之一個重要舉措。為其週邊市場搭建一個業務拓展和服務保障的支撐平臺，使本集團能提供更及時高效、更貼近市場前線的服務與支持。除通過分銷商模式經營外，本集團於本年度開始與多個跨區域性的房地產開發商發展直銷業務。

展望2014年，本集團對行業及業務狀況維持積極謹慎的態度，航標主席兼行政總裁尚智勇表示：「隨著第六條生產線於2014年投產，展望本集團的產能將提高至每年590萬件，屆時本集團的產能將會更加充裕去滿足客戶的產量需求。此外，本集團會繼續拓展市場，於不同地方尤其是於中國第三線或以下城市增加銷售點，以提高市場佔有率及利潤。同時本集團會繼續加強不同的銷售管道的開拓，未來將大力開拓與大型房地產開發商的直銷業務，深化電子商貿平台推廣。在全國性電視、雜誌、互聯網、戶外廣告及市場終端推廣宣傳亦進一步提高我們的品牌知名度。我們深信憑著優良的營運戰略及管理，本集團會保持穩定的發展，為股東帶來更大的利益。」

— 完 —

### **有關航標控股有限公司**

航標是中國國內陶瓷衛浴潔具產品的領先者之一，航標主要從事衛浴潔具產品的設計、開發、生產、營銷及分銷，該等產品為中國國內的自家品牌以及按原設計生產和原設備生產基準為國際客戶的第三方品牌。航標控股先後獲得中國馳名商標、中國十大衛浴品牌、中國衛生潔具測評優質產品、奧運工程推薦使用產品、中國節能設計施工裝飾一體化指定綠色環保建材產品等榮譽稱號。航標於2012年7月在香港掛牌上市。

本新聞稿由皓天財經集團控股有限公司代表航標控股有限公司發佈。

詳情垂詢：

### **皓天財經集團控股有限公司**

張倩 / 李靖 / 閔婕

電話：(852) 2851 1038

傳真：(852) 2815 1352

直線：(852) 3970 2126 / 3970 2167 / 3970 2187

電郵：olivezhang@wsfg.hk / henryli@wsfg.hk / reneemin@wsfg.hk